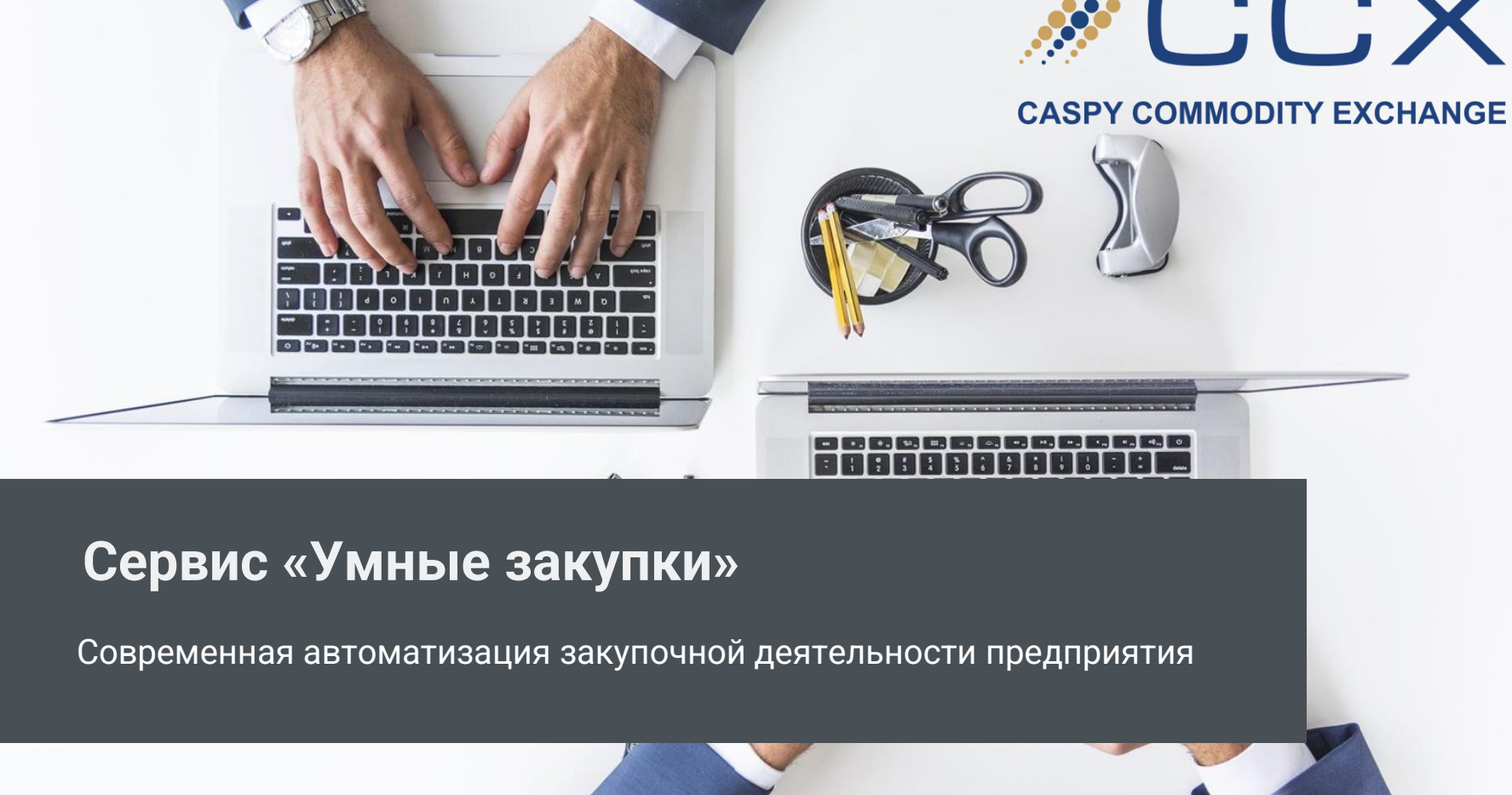




Сервис «Умные закупки»

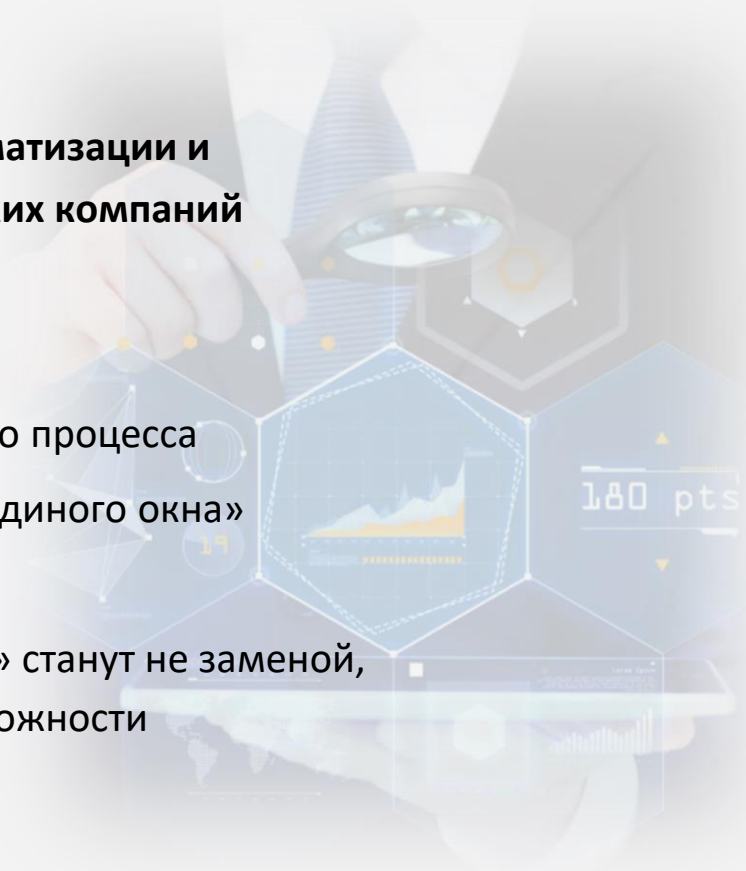
Современная автоматизация закупочной деятельности предприятия

Умные закупки - это облачный сервис для автоматизации и управления закупочной деятельностью коммерческих компаний

Он обеспечивает:

- автоматизацию всех основных этапов закупочного процесса
- взаимодействие с поставщиками по принципу «единого окна»

Если у вас внедрена ERP-система, то «Умные закупки» станут не заменой, а дополнением, существенно расширяющим ее возможности



- **Автоматизировать рутину**

сотрудники смогут уделять больше времени поиску выгодных предложений и работе с ключевыми поставщиками

- **Снизить затраты на 15% и более**

вырастет общая эффективность закупочного процесса, конкуренция между поставщиками поможет получить более выгодные условия

- **Повысить прозрачность закупок**

полные и актуальные данные по всем закупкам и поставщикам будут всегда под рукой в удобном для анализа виде

- **Навести порядок**

вместе с сервисом вы получите готовый бизнес-процесс, который упорядочит закупочную деятельность в компании и снизит риск сбоев в поставках



- сотрудники заполняют и отправляют заявки на закупки в системе
- заявки проходят по настроенным маршрутам согласования, после чего попадают к закупщикам
- заявки с одинаковой номенклатурой консолидируются, составляется план закупок

The image displays three overlapping screenshots of a procurement system interface, illustrating the process from adding needs to consolidating them into a purchase plan.

Top Screenshot: Добавление потребности (Adding Need)

- Navigation: Главная > Планирование > Мои потребности > Добавление потребности
- Buttons: Сохранить
- Form: Название * (Required field), with a hint: Укажите название или выберите блок «Номенклатура»
- Fields: Единицы измерения * (Start with "Начните вводить"), Проект (Choose from list), ☐ Срочно, Информация (Active tab), Цена за единицу * (999,99), Виды экономической деятельности (Start with "Начните вводить")

Middle Screenshot: Консолидация (Consolidation)

- Navigation: Главная > Планирование > Консолидация
- Buttons: Фильтры и настройки вида
- Form: Номенклатура (Active tab), with checkboxes for: ☒ ИТ и офисное оборудование, ☒ Стулья офисные, ☒ Кресла офисные, ☐ Объединить

Bottom Screenshot: План закупок (Purchase Plan)

- Navigation: Главная > Планирование > Планы закупок > План на июнь
- Buttons: Добавить заявки на закупку, Опубликовать, ...
- Form: План на июнь (Draft), Название плана: План на июнь, Интервал планирования: 01.06.2022–30.06.2022
- Table:

Список заявок на закупку	Комментарии
Закупка сканеров	В процессе
Мебель закупка 2	В процессе

- **заявки больше не теряются** в почте или где-то еще, инициаторы могут контролировать статус по ним в режиме реального времени
- **снижается нагрузка на согласующих и сокращается срок согласования** благодаря гибко настраиваемым маршрутам: ведь для мелких закупок можно использовать упрощенную процедуру
- **поставщики предоставляют скидки, а трудозатраты закупщиков снижаются** благодаря консолидации (объединению) одинаковых заявок из разных подразделений, что позволяет закупать сразу крупные партии

закупщик выбирает
проверенного поставщика
из базы и отправляет заказ

закупщик организует торги
на своей электронной
торговой площадке,
приглашая проверенных
поставщиков к участию

The image displays a web application for procurement management. The top navigation bar includes links for 'Главная' (Home), 'Покупки' (Purchases), 'Заказы на поставку' (Purchase Orders), and 'Сканеры' (Scanners).

Заказ на поставку (Purchase Order) details:

- Наименование: Сканеры
- Номер: PO-1
- Адрес доставки: [Blank]
- Условия поставки: [Blank]

Заявка на закупку (Procurement Request) details:

- Название: Офисные тumbы
- Поставщик: Не определен

Modal Dialog: Отправить заявку на закупки на ЭТП

Тип процедуры на ЭТП:

- Не выбрано
- Аукцион на повышение
- Аукцион на понижение
- Публичное предложение на повышение
- Публичное предложение на понижение
- Запрос предложений

Заявка на закупку details:

- Статья бюджета - Операционная
- Итого: 5 ШТ
- На общую сумму: 25 000 Р
- Добавить в заявку в количестве (ШТ): 5
- На сумму: 25 000 Р

Buttons and actions:

- Выбрать потребности (Select needs)
- Выбрать поставщика (Select supplier)
- Принять в работу (Accept for work)
- Исключить из заказа (Exclude from order)
- Исключить из заявки (Exclude from request)
- Сохранить количество (Save quantity)
- Опубликовано (Published)

- **Увеличивается скорость выбора поставщиков:** в вашей базе находятся уже проверенные компании, и есть привязка к номенклатуре, которую они поставляют
- Использование торгов (аукционов на понижение, запросов предложений) создает конкуренцию между поставщиками и **снижает цены**
- Проведение торгов становится **под силу даже одному закупщику** благодаря автоматизации
- Все коммуникации с поставщиками **могут быть проконтролированы**, поскольку хранятся в системе
- О ваших закупках **не узнают конкуренты**, поскольку торги проводятся на закрытой электронной торговой площадке, куда вы сами приглашаете поставщиков

- закупщик отправляет поставщику договор на согласование
- в системе сохраняются все условия и договоренности

The screenshot displays a web application interface for procurement. At the top, there's a navigation bar with a clock showing 18:10 UTC+03, a user profile for 'Селифонов А. Г.', and a company logo for 'ООО "Промтех"'. Below this is a breadcrumb trail: Главная > Личный кабинет > Организация торговых процедур > Гвозди, по плану производства 2018. A toolbar contains buttons: 'Вернуться', 'Сравнить заявки', 'Заключить договор' (highlighted in purple), and a three-dot menu. The main heading is 'Гвозди, по плану производства 2018'. Below it, key details are listed: Status (Завершен), Procedure Number (T-0000019), Method (Аукцион на понижение), Responsible (Степанец Е. В.), and Number of bids (3). A horizontal menu includes 'Общая информация', 'Лоты', 'Участники', 'Результаты' (active), 'Контактные лица', 'Комментарии', 'Связанные документы', and 'История изменений'. A 'Параметры визуализации и фильтрации' dropdown is visible. An 'Экспорт в Excel' button is present. The results table has columns: Место, Статус, Участник, and Сумма по лоту. It shows two entries: 1st place (winner) for 'ООО ТК "МЕТИЗНАБ"' and 2nd place (non-winner) for 'ООО "ВОСХОД-МЕТИЗ"'. At the bottom, it says 'Записей: 2'.

Место	Статус	Участник	Сумма по лоту
1 - Гвозди, по плану производства 2018			
1 место	Победитель	ООО ТК "МЕТИЗНАБ" (EIN / SSN: 5032193273 Заявка на участие № 0000004)	694 000,00 RUB
2 место	Не победитель	ООО "ВОСХОД-МЕТИЗ" (EIN / SSN: 7722171128 Заявка на участие № 0000003)	694 500,00 RUB

- **Взаимодействие с поставщиком становится прозрачным:** информация по договору хранится в одном месте, можно легко «поднять» всю историю по заказу
- Если поставщик согласится создать в сервисе свой личный кабинет и работать с вами через него, **согласование документов с ним ускорится и станет более удобным**



Закупщик:

- планирует в системе основные события по договору: даты оплаты, поставок и пр.
- контролирует исполнение всех этапов, а система напоминает ему о важных событиях
- в случае возникновения проблем (срыв сроков, пересортица и пр.) фиксирует эти нарушения в системе

The screenshot displays a web application for contract management. The top navigation bar includes links for 'Обратная связь', a clock showing '10:40 UTC+03', a user profile 'Дмитрий Иглов', and the company name 'Холдинг «Спектр»'. The breadcrumb trail indicates the path: Главная > Управление договорами > Договоры > Договор поставки №12345 от 13.06.2022.

The main section is titled 'Редактирование договора'. It contains a sidebar with contract details and a main form for editing.

Contract Details (Sidebar):

- Organization: Холдинг «Спектр»
- Category: С заказчиком
- Planned execution date: 23.06.2022
- Number: 12345
- Name: Договор поставки №12345
- Sum: 125 000
- Counterparty:

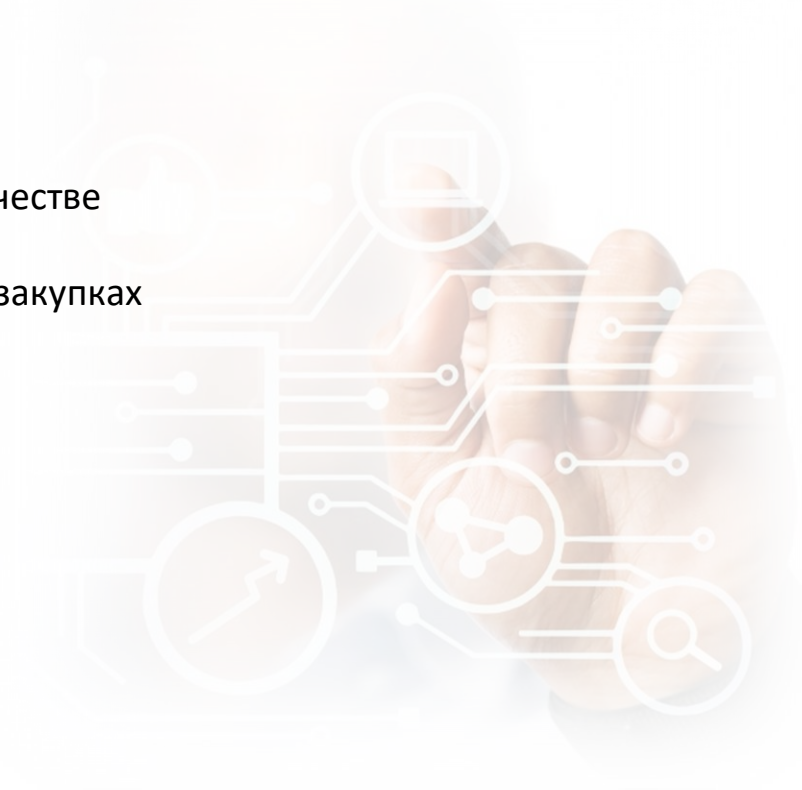
Contract Editing Form:

- Organization: Холдинг «Спектр»
- Contractant: Начните вводить название или номер
- Contract: Начните вводить название или номер
- Category: С поставщиком
- Event types: Укажите типы событий
- Button: Сформировать отчёт

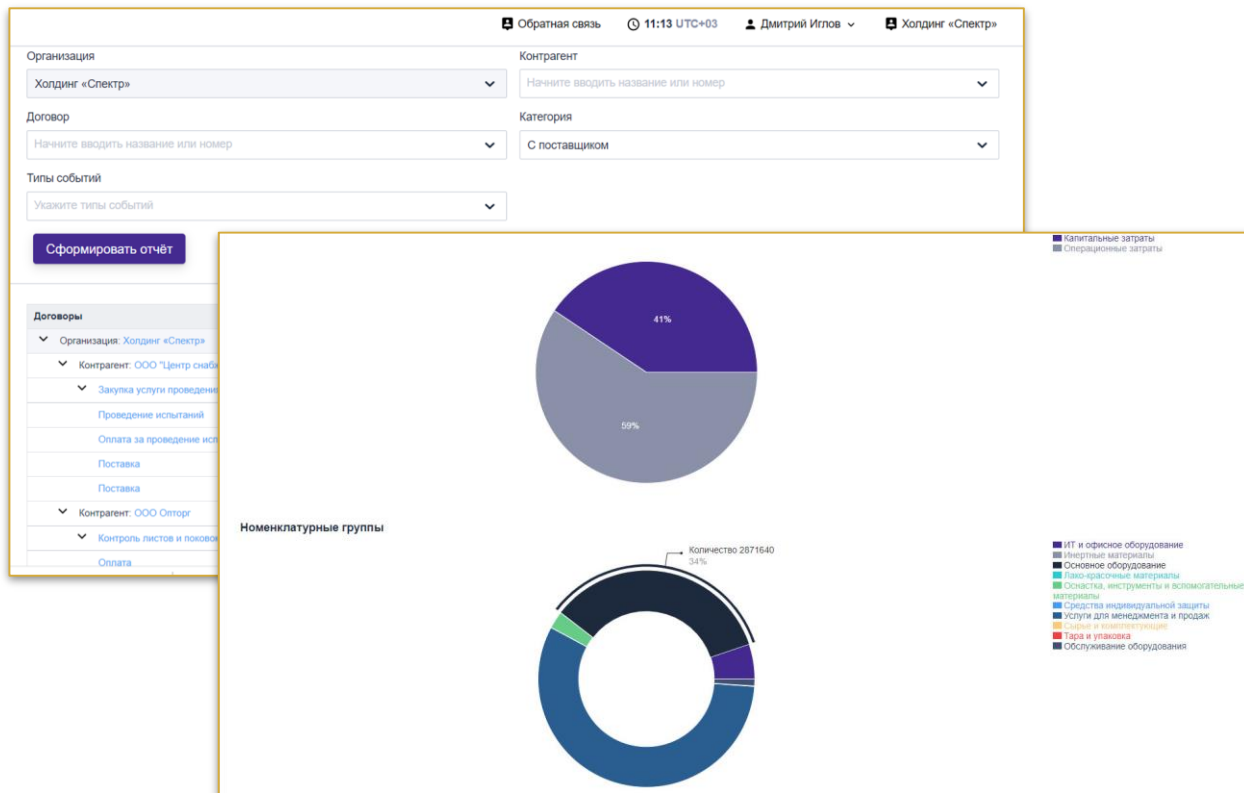
Contract Events Table:

Договоры	Тип события	Плановая дата	Фактическая дата
Organization: Холдинг «Спектр»			
Contractant: ООО «Центр снабжения»			
Закупка услуги проведения испытаний неразрушающий контроль (integration)			
Проведение испытаний	Оказание услуги	18.05.2022	
Оплата за проведение испытаний	Платеж	21.05.2022	
Поставка	Поставка товара	02.06.2022	
Поставка	Поставка товара	02.06.2022	30.05.2022
Contractant: ООО Оптоп			
Контроль листов и локов для сосудов специального назначения (integration)			
Оплата	Платеж	27.05.2022	

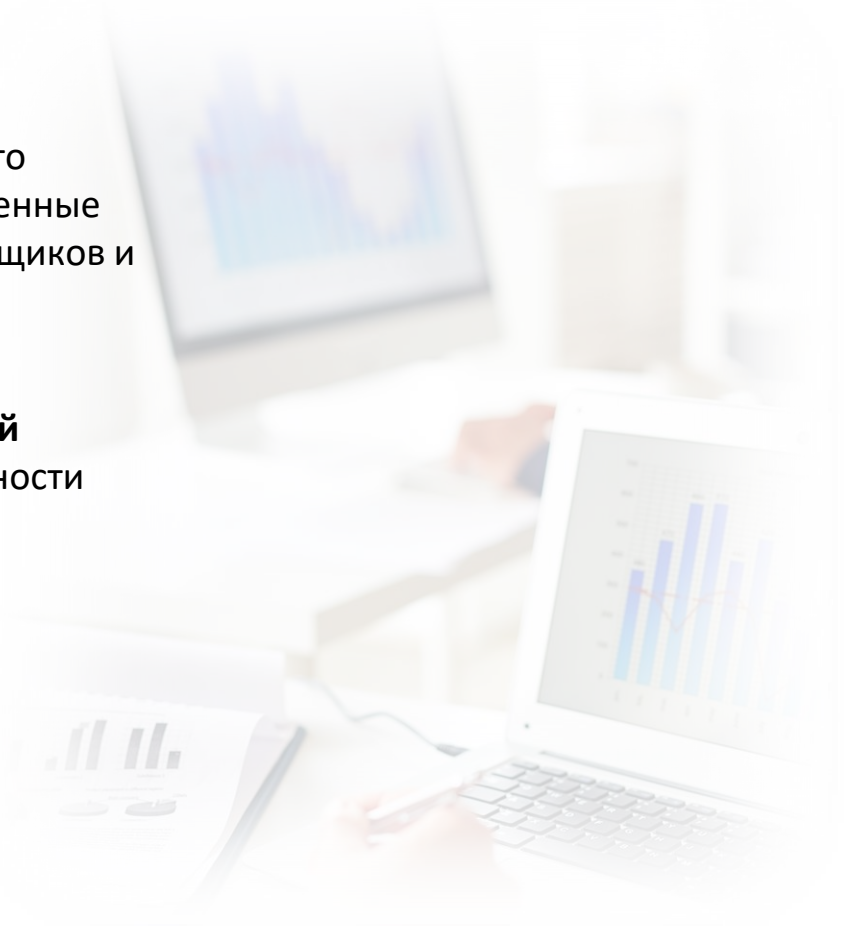
- Все ключевые события по договору под контролем, **уменьшается риск срыва поставок**
- В базе поставщиков всегда полная информация о качестве работы каждого партнера. Это **позволяет отсеивать недобросовестных поставщиков** при последующих закупках



- Вы видите все ключевые метрики по процессу закупок на удобных и понятных дашбордах
- Вы быстро и легко проводите выборочный контроль закупок, «проваливаясь» до нужного уровня детализации



- **Знаете реальную эффективность** вашего закупочного процесса на основе достоверных данных: сэкономленные средства, выполнение сроков, качество базы поставщиков и пр.
- **Вы защищены от риска недобросовестных действий** отдельных закупщиков благодаря высокой прозрачности закупочного процесса



Для руководителей и собственников компании:

- Прозрачность и контроль
- Экономия затрат и рост прибыли.
- Возможность не расширять штат закупщиков при существенном росте обрабатываемых закупок

Для руководителя отдела закупок и закупщиков:

- Сокращение ошибок, переделок, трудозатрат
- Высвобождение времени из текучки для действительно стратегической работы с поставщиками

Для фин. директора и службы безопасности:

- Бюджетирование закупок и контроль над расходами
- Управление рисками и их снижение
- Возможность разграничения доступа, создания индивидуальных ролей для пользователей системы

Для сотрудников всех подразделений:

- Упрощение подачи заявок
- Доступность информации о ходе выполнения заявки
- Ускорение получения заказанных товаров и услуг

Работа через личный кабинет поставщика делает взаимодействие с заказчиком быстрым и удобным.

В нем поставщик:

- получает заказы
- согласовывает договора
- участвует в торгах
- актуализирует информацию и документы о компании

Главная > Личный кабинет

Личный кабинет

- Участие в торговых процедурах
- Аукционный зал
- Приглашения
- Мои заявки на участие в процедурах
- Входящие сообщения

Главная > Личный кабинет > Участие в торговых процедурах

Участие в торговых процедурах

Статус лота: ☒ Завершен ☒ Извещение опубликовано ☒ Участники определены

Классификация продукции по видам деятельности: Средства защиты головы и лица (32.99.11.160)

Способ проведения: ☒ Запрос предложений

Регион: Республика Алтай (04)

Предмет процедуры:

Виды экономической деятельности:

Дополнительные параметры

Искать Очистить

Экспорт в Excel

№	Процедура	Статус	Способ проведения	Лот	Начальная цена	Окончание приема заявок
T-0000024/1	СИЗы, 2020	Завершен	Запрос предложений	СИЗы, 2020	108 975.00 RUB	20.07.2022 17:50

Показать 10 записей

По сравнению с Excel, у вас не возникнет таких ситуаций:

- «Здесь просто формула слетела»
- «Петров уволился и никто больше не знает, как все эти таблицы связаны»
- «Я ж просто для себя табличку сделал, а теперь тут столько данных, что мой комп не тянет»

По сравнению с e-mail:

- Ничто не теряется, и все находится быстро
- Зафиксировано, кто, что, кому и когда обещал и что из этого сделал
- Информацию нельзя унести с собой или удалить

По сравнению с файл-сервером:

- Доступ разграничен не между файлами и папками, а на основе ролей в сквозных бизнес-процессах
- Автоматизированные операции на основе событий и действий в системе

Сервис создан с использованием технологий и разработок компании Fogsoft – одного из лидеров на рынке автоматизации закупочных процессов России и Казахстана.

Эти технологии используют клиенты Fogsoft, среди которых:



Несмотря на то, что сервис - готовое решение, **возможна его адаптация** под потребности вашей компании.

Примеры возможных доработок:

- создание новых отчетов в модуле аналитики;
- интеграция с другими IT-платформами, используемыми в вашей компании;
- брендинг интерфейса.

Стоимость таких доработок рассчитывается в зависимости от трудоемкости задачи.

Приглашаем вас на бесплатную демонстрацию возможностей системы

На ней мы:

- созвонимся с вами по Zoom или Skype;
- обсудим, что вы хотите улучшить в сфере закупок;
- покажем, как с помощью сервиса «Умные закупки» вы сможете достичь ваших целей.

Заявку можно отправить:

- на почтовый адрес: info@fsd.kz
- по телефону: 8 747 915 05 45

